

ПОСЛЕ ПРИНЯТОГО РЕШЕНИЯ

Вы видите,
как инвестиция
становится
продуктом.



От общей цели к работающему решению.
С понятными этапами, регулярным показом
результата и контролем расходов.

- ПОНЯТНЫЙ ПЛАН
- ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ДЕМО
- ПРОЗРАЧНЫЙ БЮДЖЕТ

01 ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ

Актив, которым можно управлять

Рабочий продукт, доступ к проекту и ясную картину его состояния. Каждое вложение связано с согласованным объёмом работ и проверяемым результатом.

Продукт	Прозрачность	Контроль
Версии, которые можно открыть, проверить и передать пользователям.	План, факт расходов, риски и прогноз следующего этапа.	Доступы, исходный код, документация и согласованные права на результат.

02 ДОГОВОРЁННОСТИ ДО СТАРТА

Сначала фиксируем правила игры

Один согласованный стартовый пакет исключает разные ожидания от одного и того же проекта.

- 01

Цель и экономика
Для кого создаём продукт, какую задачу решаем и по каким показателям оцениваем пользу.
- 02

Объём и приёмка
Первый релиз, границы работ, критерии готовности и то, что переносим на следующий этап.
- 03

Бюджет и полномочия
Лимит этапа, порядок оплаты, резерв, ответственный за решения и срок обратной связи.
- 04

Права и доступы
Договор, конфиденциальность, права на код и материалы, аккаунты и порядок передачи.

03 PIPELINE КОММЕРЧЕСКОЙ РАЗРАБОТКИ

От задачи до реальной эксплуатации

Каждый этап заканчивается конкретным результатом. К следующему переходим после проверки согласованных критериев.

- 1

Исследование
Разбираем пользователей, сценарии, ограничения и текущие процессы.
На выходе: цель, метрики, карта рисков и приоритетный сценарий.
- 2

Проектирование
Определяем архитектуру, прототип, интеграции и состав первого релиза.
На выходе: план этапа, оценка затрат и критерии приёмки.
- 3

Разработка короткими циклами
Реализую приоритетные функции. Код проходит ревью и автоматические проверки.
На выходе: рабочая сборка на тестовом стенде и демонстрация.
- 4

Проверка и приёмка
Проверяем сценарии, данные, безопасность и нагрузку соразмерно продукту.
На выходе: проверенный релиз и зафиксированные ограничения.
- 5

Запуск и сопровождение
Развёртываем продукт, подключаем мониторинг, резервирование и откат.
На выходе: работающий сервис, инструкции и план поддержки.

04 ЕЖЕНЕДЕЛЬНЫЙ РИТМ

Каждую неделю — видимый прогресс

Предлагаемый ритм: недельный цикл. День встреч и сроки согласований фиксируем на старте.

НАЧАЛО НЕДЕЛИ	В ТЕЧЕНИЕ НЕДЕЛИ	КОНЕЦ НЕДЕЛИ
Выбираем приоритеты, результат недели и критерии его проверки.	Разработка и проверки. О блокировках и угрозе бюджету сообщая сразу.	Демо, короткий отчёт, ретроспектива и согласование следующего цикла.

Еженедельный отчёт · одна страница

01

Результат: что готово, ссылка на демо и статус приёмки.

02

Экономика: план / факт затрат, остаток и прогноз этапа.

03

Риски: что мешает, последствия и предложенное решение.

04

Дальше: приоритеты недели и решения, которые нужны от инвестора.

05 РЕТРОСПЕКТИВА И РЕШЕНИЯ

Улучшаем процесс вместе с продуктом

После демо — 15–20 минут на три вопроса: что помогло, что тормозило и что меняем. Выбираем 1–2 улучшения с ответственным и сроком. На следующей встрече проверяем исполнение.

Моя ответственность	Ваша роль
Технические решения, реализация, качество, прозрачный статус и своевременное сообщение о рисках.	Бизнес-приоритеты, доступ к экспертизе и данным, обратная связь и решения по бюджету и объёму.

06 КОНТРОЛЬ ИНВЕСТИЦИИ

Изменения проходят через решение

Новая идея → оценка влияния на срок и бюджет → ваше согласование → обновлённый план. Дополнительные расходы согласуем до начала работ.

На контрольной точке выбираем: продолжить этап, скорректировать объём или остановиться с передачей согласованных результатов. Эффект продукта оцениваем по исходным и фактическим метрикам; коммерческий результат не подменяем количеством выполненных задач.

Вы задаёте направление.
Я выстраиваю путь к результату.

Первый совместный шаг — согласовать цель, бюджет и результат первого этапа. Затем превращаем договорённость в работающий процесс.

Дмитрий · инженер с мышлением партнёра

8 (995) 784-22-36

crack@ya.ru

@malomalsky_official